

ELIIS STOMATOLOGIA



HYDE MEDIA 2023-2024

*JAK ZWIĘKSZYĆ LICZBĘ PACJENTÓW W
GABINECIE STOMATOLOGICZNYM W CIĄGU ROKU.*

CO TU ZNAJDZIESZ?

01 WSTĘP

02 O PROJEKCIE

03 POZYSKIWANIE

04 RAPORTOWANIE

05 WSPÓŁPRACA

E-MAIL MARKETING

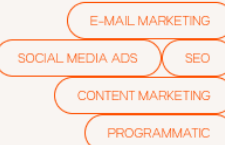
SOCIAL MEDIA ADS

CONTENT MARKETING

SEO

PROGRAMMATIC

O NAS



01

KIM JESTEŚMY?

Dowiedz się Państwo, czego można oczekiwać, współpracując z nami, oraz w jaki sposób pomagamy gabinetom stomatologicznym skutecznie pozyskiwać nowych pacjentów dzięki nowoczesnym rozwiązaniom marketingowym.

02

NASZE PODEJŚCIE

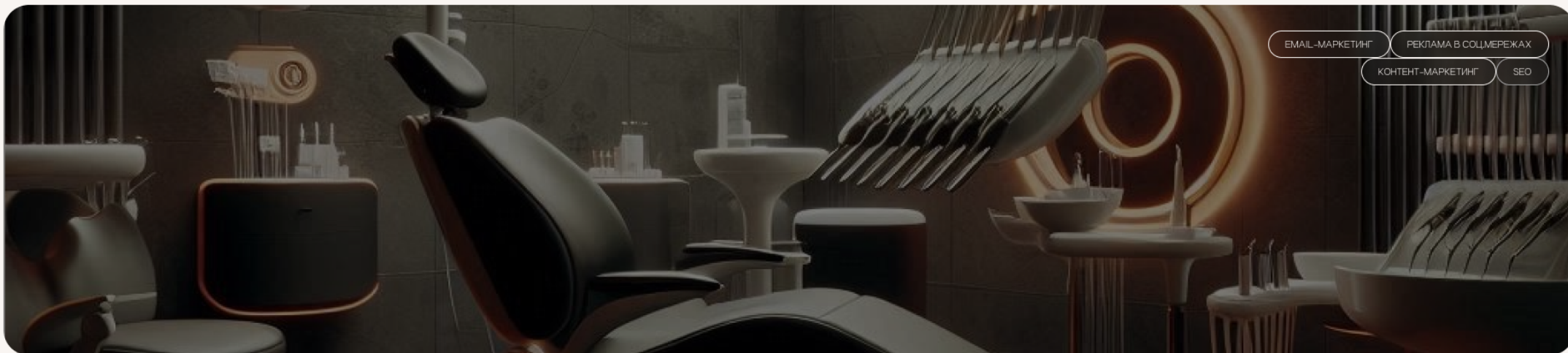
Dowiedz się, czego możesz oczekiwać, współpracując z nami, oraz jak pomagamy gabinetom stomatologicznym skutecznie pozyskiwać nowych pacjentów dzięki nowoczesnym rozwiązaniom marketingowym.

03

NARZĘDZIA REKLAMOWE

Dzięki doświadczeniu w META ADS, GOOGLE ADS, ESKIMI DSP i HYBRID DSP docieramy do użytkowników na całym świecie w różnych branżach, wykorzystując zaawansowane technologie.





GABINET STOMATOLOGICZNY ELIIS ✨

**ELIIS TO UKRAIŃSKOJĘZYCZNY GABINET, KTÓRY
ZOSTAŁ OTWARTY W KWIETNIU 2023 ROKU W
CENTRUM WARSZAWY**

Gabinet oferuje pełen zakres usług stomatologicznych dla pacjentów w każdym wieku, łącząc nowoczesne technologie z indywidualnym podejściem do każdego pacjenta, zapewniając najwyższą jakość opieki medycznej.

ROZUMIEMY SPECYFIKĘ
BRANŻY STOMATOLOGICZNEJ
I WSPIERAMY GABINETY W
[POZYSKIWANIU PACJENTÓW]



...

*I DYSYSPONUJEMY LICZBAMI,
KTÓRE TO
[POTWIERDZAJĄ]*

BUDŻET MARKETINGOWY*

150,000 PLN

**BUDŻET MARKETINGOWY DLA
GABINETU STOMATOLOGICZNEGO
ELIIS OD WRZEŚNIA 2023 DO
WRZEŚNIA 2024 ROKU**

Kampanie reklamowe realizowane na platformach META ADS, GOOGLE ADS, HYBRID DSP, ESKIMI DSP oraz EVADAV.

Update strony www, SEO, połączenie call-tracking, Google Analytics 4, Google Tag Manager, Gemius.

UŚREDNIONE DANE MIESIĘCZNE



430

POŁĄCZEŃ
MIESIĘCZNE



145

NOWYCH
PACJENTÓW
MIESIĘCZNE



520

ZAKOŃCZONYCH
WIZYT
MIESIĘCZNE



Połączenia telefoniczne były mierzone za pomocą zewnętrznego narzędzia do śledzenia połączeń, natomiast zakończone wizyty monitorowane były przy użyciu serwisu felg.app

UŚREDNIONE DANE ZA ROK



5150

POŁĄCZEŃ ZA
ROK



1750

NOWYCH
PACJENTÓW ZA
ROK



6250

ZAKOŃCZONYCH
WIZYT ZA ROK



Połączenia telefoniczne były mierzone za pomocą zewnętrznego narzędzia do śledzenia połączeń, natomiast zakończone wizyty monitorowane były przy użyciu serwisu felg.app

DANE O POŁĄCZENIACH*

3 POŁĄCZENIA
= 1 NOWY PACJENT

Efektywność pozyskiwania nowych pacjentów na podstawie liczby wykonanych połączeń

3=1

600 zł

ŚREDNI KOSZT WIZYTY

Przeciętny koszt związany z realizacją wizyty, co pozwala ocenić efektywność wydatków na pozyskiwanie pacjentów

75 SEK.

ŚREDNIA DŁUGOŚĆ ROZMOWY

Jak średnio trwa rozmowa z pacjentem, co może wskazywać na jakość interakcji i zaangażowanie

O PROJEKCIE ELIIS ✨

E-MAIL MARKETING

SOCIAL MEDIA ADS

CONTENT MARKETING

SEO

PROGRAMMATIC



ZAKRES PRACY:

- Strategia marketingowa od A do Z
- Kampanie reklamowe w Facebook Ads, Google Ads, RTB Programmatic oraz publikacje w naszych grupach na Facebooku
- Telefonia IP (statystyki połączeń)
- Integracje z systemami analitycznymi oraz systemami śledzenia reklamy
- Tworzenie kreacji reklamowych
- Analiza danych z wewnętrznych systemów CRM (np. felg.pl)
- Konfiguracja profilu biznesowego firmy w Google Maps

TERMIN WSPÓŁPRACY:

- Od 2023 roku do teraz
- więcej niż 1 rok razem

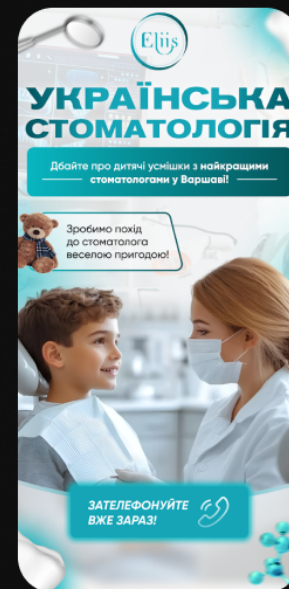
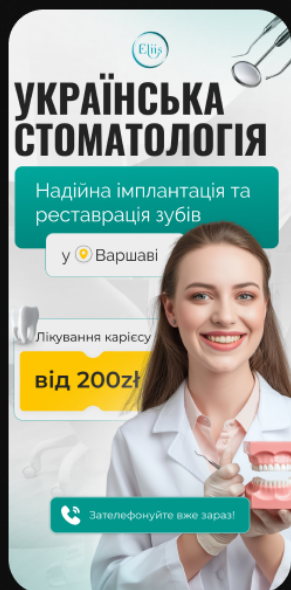
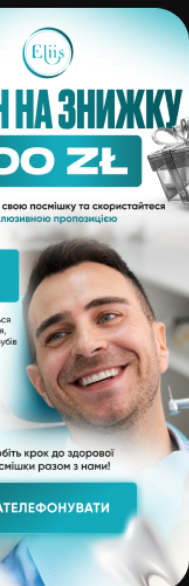
NASZE ZADANIA:

- Budowanie wizerunku marki
- Pozyskiwanie nowych pacjentów
- Zwiększenie liczby wizyt
- Zwiększenie liczby użytkowników na stronie



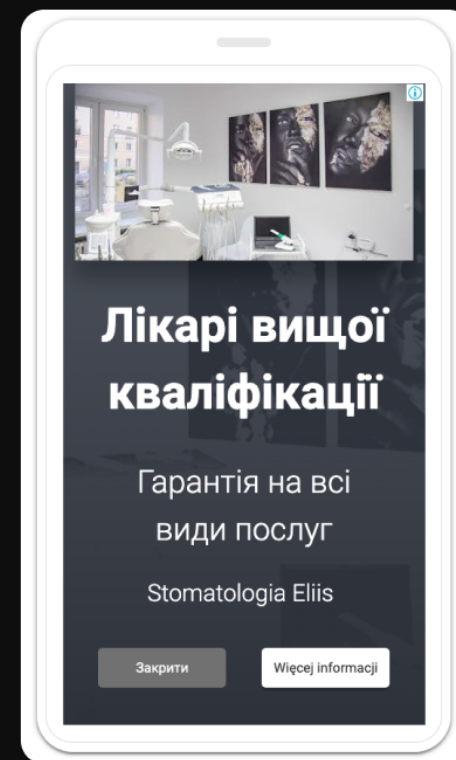
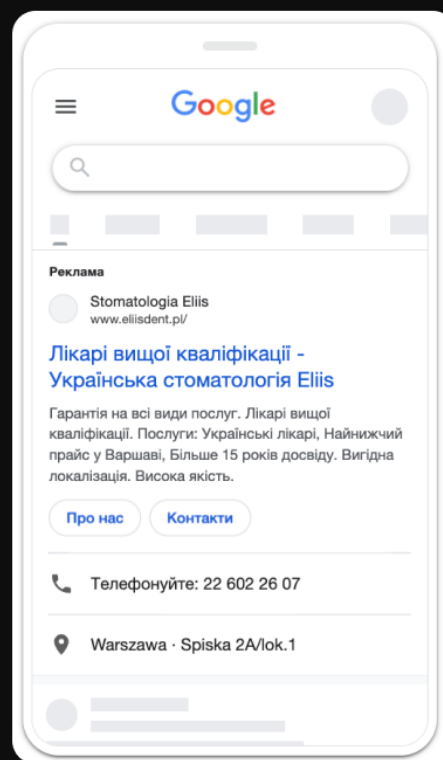
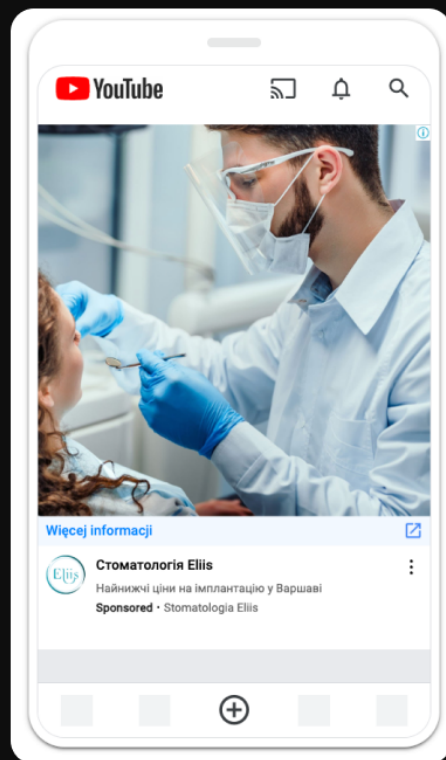
KREACJE REKLAMOWE ✨

Tworzymy i testujemy kreacje reklamowe do promowania w różnych źródłach ruchu



KREACJE REKLAMOWE ✨

Tworzymy i testujemy kreacje reklamowe do promowania w różnych źródłach ruchu





**JESTEM POD WRAŻENIEM EFEKTYWNOŚCI PRACY
HYDE MEDIA. DZIĘKI TEMU JESTEM RÓWNIŻ BARDZIEJ
EFEKTYWNY**

Zespół HYDE Media poświęca czas na dokładne zrozumienie celów naszej firmy, co sprawia, że ich komunikacja jest skuteczna i rzadko wymaga poprawek. Dzięki temu oszczędzam czas i energię.

Mam pewność, że nie muszę się martwić o reklamy Eliis – są one zawsze profesjonalnie zarządzane.



RUSLAN LIIS

WŁAŚCICIEL STOMATOLOGII ELIIS

WYNIKI PRZED ROZPOCZĘCIEM KAMPANII REKLAMOWEJ *

Zakończone wizyty
monitorowane były przy użyciu
serwisu felg.app

JUN, 2023

44 - nowych pacjentów
177 - zakończonych wizyt

AUG, 2023

73 - nowych pacjentów
242 - zakończonych wizyt

MAY, 2023

37 - nowych pacjentów
155 - zakończonych wizyt

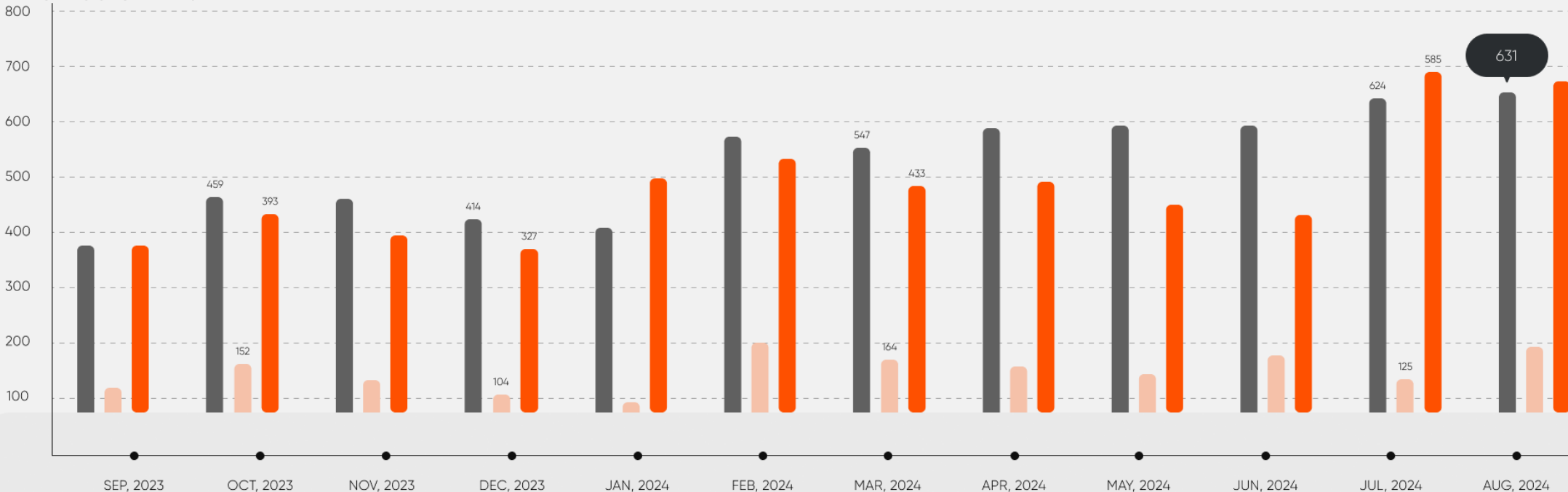
JUL, 2023

67 - nowych pacjentów
205 - zakończonych wizyt

WYNIKI ROCZNE UWZGLĘDNIAJĄCE REKLAMĘ

- - Liczba nowych pacjentów
- - Liczba połączeń
- - Liczba zakończonych wizyt

WRZESIEŃ 2023 - SIERPIEŃ 2024



ETAPY POZYSKIWANIA PACJENTÓW

01 REKLAMA

02 OBSŁUGA
POTENCJALNEGO
KLIENTA

03 WIZYTA KLIENTA

01/ REKLAMA



(RTB, META, GOOGLE)

Dotarcie do odpowiednich odbiorców, co pozwala skutecznie zwiększyć zasięg i rozpoznawalność marki.

RTB:

Zakup miejsca reklamowego w czasie rzeczywistym, aby dotrzeć do potencjalnych pacjentów za pomocą sieci reklamowych i zwiększyć rozpoznawalność marki.

META ADS (FACEBOOK, INSTAGRAM):

Promowanie publikacji i reklama, które zachęcają do połączenia oraz kontaktu przez Messenger/Instagram Direct.

GOOGLE ADS:

Kampanie w wyszukiwarkach i na reklamowych nośnikach, mające na celu przyciągnięcie osób szukających usług stomatologicznych.

02/ OBSŁUGA POTENCJALNEGO KLIENTA



OBSŁUGA ZAPYTANIA I REZERWACJA WIZYTY

Szybka obsługa zapytań i
łatwa rezerwacja wizyt przez
telefon oraz online

RECEPCJA:

Profesjonalna obsługa zapytań przez telefon, Messenger oraz Instagram Direct, udzielanie informacji i rezerwacja wizyt.

STRONA INTERNETOWA:

Informacje o usługach oraz wezwania do działania („Zadzwoń teraz” lub „Napisz do nas”), które mają na celu ułatwienie rezerwacji.

REZERWACJA OFFLINE:

Zakończenie rezerwacji przez telefon lub wiadomości bezpośrednie, potwierdzenie wizyty przez SMS.

03/ WIZYTA KLIENTA



RECEPCJA, STOMATOLOG, POTWIERDZENIE I LOJALNOŚĆ

Budowanie zaufania na
każdym etapie wizyty

RECEPCJA:

Potwierdzenie i przyjęcie pacjenta na miejscu, a także udzielenie niezbędnych informacji oraz wskazówek dotyczących dalszych kroków.

POTWIERDZENIE:

SMS z podziękowaniem, przypomnieniem o nadchodzących wizytach oraz programie lojalnościowym.



CO POTRAFIMY *



SOCIAL ADS

META, LINKEDIN, TWITTER, TIKTOK

Pomożemy Państwu stworzyć i zarządzać stronami w mediach społecznościowych oraz uruchomić ukierunkowane reklamy



GOOGLE ADS

Projektujemy i zarządzamy kampaniami w sieci Google, aby zwiększyć widoczność Twojej marki w wyszukiwarce oraz na stronach partnerów.



PROFIL FIRMY W GOOGLE

Będziemy wyświetlać Twoją firmę w Google, gdy użytkownicy będą wyszukiwać Twoją firmę, produkty lub usługi



CALL TRAKING

META, LINKEDIN, TWITTER, TIKTOK

Stworzymy infrastrukturę telefoniczną, aby uzyskać bardziej dogłębną ocenę wydajności procesów biznesowych.



SESJE FOTO & VIDEO

Profesjonalne sesje zdjęciowe i nagrania wideo, które pomogą Twojej marce wyróżnić się na tle konkurencji.



STRATEGIA MARKETINGOWA

Pomożemy Ci zdefiniować Twoje cele, opracować plan ich osiągnięcia i wdrożyć go w życie



PODŁĄCZENIE ANALITYKI

Nasz zespół zapewni integrację i skuteczne śledzenie danych dla Twojej witryny



AUDYT MARKETINGOWY

Przeprowadzimy audyt bieżącej strategii marketingowej i przedstawimy zalecenia dotyczące jej ulepszenia



E-MAIL MARKETING

SOCIAL MEDIA ADS

CONTENT MARKETING

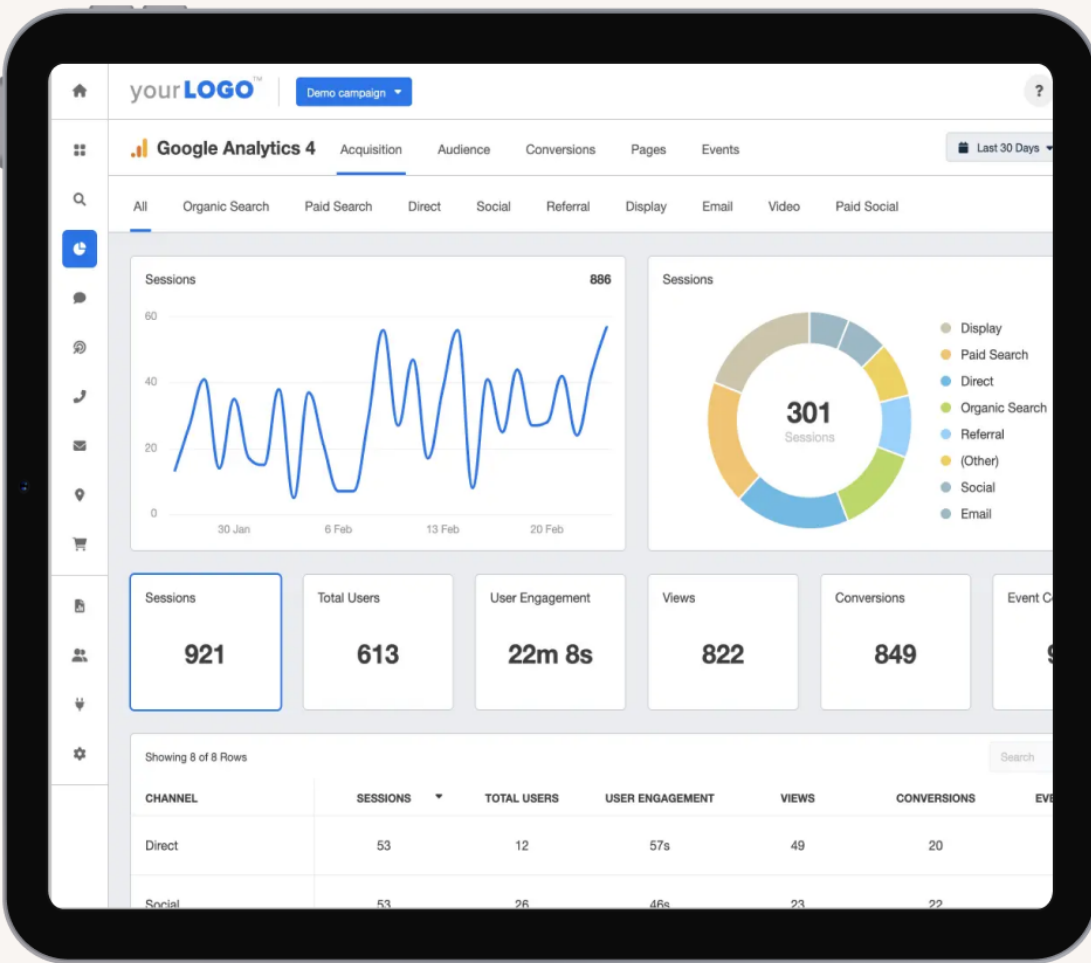
SEO

PROGRAMMATIC

REGULARNE

RAPORTOWANIE

[UWAŻNIE SŁUCHAMY, ANALIZUJEMY I DZIAŁAMY]. CZĘSTOTLIWOŚĆ SPOTKAŃ JEST DOSTOSOWYWANA DO POTRZEB KLIENTA I PROJEKTU, ZAZWYCZAJ ODBYWAJĄ SIĘ DWA SPOTKANIA W MIESIĄCU. WIERZYMY, ŻE WYMIANA INFORMACJI MIĘDZY MARKETINGIEM, AGENCJĄ A SPRZEDAŻĄ – **[KLUCZ DO SUKCESU]**. CO MIESIĄC ANALIZUJEMY NOWYCH PACJENTÓW I WIZYTY, RAPORTUJĄC W CELU LEPSZEJ OPTIMALIZACJI PRACY.



GOOGLE ANALYTICS

PODCZAS POSZUKIWANIA PACJENTÓW PRZEZ STRONĘ AKTYWNI WYKORZYSTUJEMY GOOGLE ANALYTICS DO SZCZEGÓŁOWEJ ANALIZY ZACHOWAŃ UŻYTKOWNIKÓW I POPRAWY WYNIKÓW.

Google Analytics 4 jest dla nas głównym narzędziem nie tylko do analizy kampanii Google Ads, ale także do oceny działań w mediach społecznościowych. Mierzymy efektywność kampanii reklamowych na platformach społecznościowych.

(Meta, TikTok, LinkedIn), a także organiczną aktywność. Pomaga to nam lepiej rozumieć wpływ naszych działań w mediach społecznościowych. Jesteśmy przekonani, że nasze wysiłki w mediach społecznościowych przyczyniają się do ogólnych wyników sprzedaży.

CRM



CUSTOMER-RELATIONSHIP-MANAGEMENT

Specjalizujemy się w analizie danych z systemów CRM naszych pacjentów, zapewniając wsparcie w zakresie integracji i analizy. Pracujemy z różnymi narzędziami – od publicznie dostępnych rozwiązań, takich jak Zapier, po wyspecjalizowane aplikacje wykorzystujące webhooki do integracji.



WSPÓŁPRACA

CO REKLAMUJEMY?

GOOGLE ADS

SOCIAL MEDIA ADS

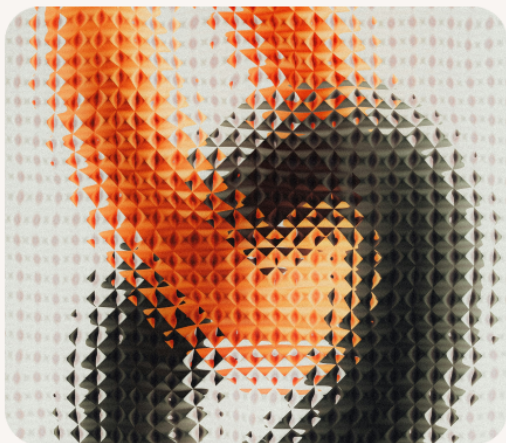
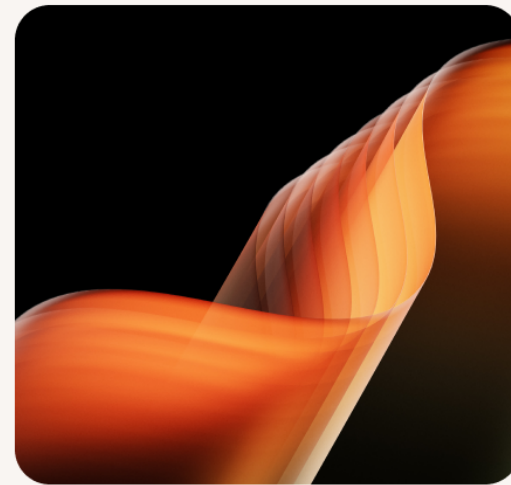
Wszystko, co jest związane z medycyną i bezpośrednio ze stomatologią.

ANALITYKA I AUTOMATYZACJA

GOOGLE ANALYTICS

ANALITYKA

Google Analytics, Google Tag Manager, CRM, Zapier, Looker Studio.



NASZ ZESPÓŁ

DOŚWIADCZENIE

SKUTECZNOŚĆ

Posiadamy wieloletnie doświadczenie w marketingu, a większość naszych specjalistów ma bezpośrednie doświadczenie w promowaniu usług medycznych.



NASZE DOŚWIADCZENIE

MARKETING

RZETELNOŚĆ

Działamy w branży marketingowej od ponad 5 lat od momentu założenia firmy w Ukrainie, a niektórzy z naszych specjalistów mają ponad 10-letnie doświadczenie.

BIEŻĄCA WSPÓŁPRACA

01

WSPÓŁPRACA

Tworzymy harmonogram działań marketingowych na wybrany okres.

02

OPTYMALIZACJA

Uruchamiamy kampanię, śledzimy wszystkie dane i optymalizujemy tam, gdzie widzimy potrzebę wprowadzenia zmian.

03

RAPORTOWANIE

Podczas spotkań wspólnie przeprowadzamy analizę danych. Omawiamy wyniki, decydujemy o kolejnych krokach.

MASZ PYTANIA? SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI!

NAPISZ DO NAS ASK@HYDE-MEDIA.COM LUB
ZADZWOŃ [+48 575 313 019](tel:+48575313019)



ŚLEDŹ NAS W MEDIACH SPOŁECZNOŚCIOWYCH
ABY UZYSKAĆ WIĘCEJ INFORMACJI!

